

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome

PESCIO SIMONE

Indirizzo

Telefono

Fax

E-mail

Nazionalità

Italia

Data di nascita

Studi

Diploma scuola secondaria di primo grado

ESPERIENZA LAVORATIVA

Nel 1995 inizio il mio percorso lavorativo presso la ditta artigianale Naturale Luigi come aiuto coordinatore e gestione cantieri di sistemi costruttivi a secco (principalmente sistemi in cartongesso).

Nel 2000: collaboro nell'attività di famiglia nel campo tessile.

Nel 2002: Entro a far parte del gruppo Giacomini SpA nel settore termo idrosanitario per lo sviluppo tecnico, gestione vendite e post vendita del nuovo progetto "sistemi radianti a soffitto".

Dal 2005 occupo il ruolo di responsabile dell'Accademia Termotecnica Giacomini. Le mansioni, per il territorio nazionale, erano: la gestione, calendarizzazione, transfer, l'organizzazione dei corsi con il personale del reparto Engineering e come relatore corsi tecnici interni e sul territorio nazionale per installatori, grossisti e professionisti del settore.

Nel 2008 Giacomini presenta il progetto volto a introdurre sul territorio italiano i Giacomini Professional Service (centri assistenza autorizzati), il mio ruolo nel progetto è di responsabile GPS. Supervisore per la scelta del GPS, l'amministrazione dei contratti e la gestione del percorso formativo

Dal 2010 ricopro l'attività di Promoter sulle provincie di VA, CO, LC e SO. Dopo due anni di attività nel 2012 mi viene assegnato il ruolo di Consulente Tecnico Commerciale sulle provincie di Bergamo, Lecco e Sondrio. Nel 2014 viene ampliata la zona di competenza con la provincia di Brescia. Nell'ultimo anno e mezzo, inizio 2018, altro ampliamento di zona con la provincia di Verona.

Dal Gennaio 2021 modifica delle zone di competenza come Consulente Tecnico Commerciale con l'assegnazione delle zone di Varese, VCO, Brescia e Verona. In contemporanea mi viene assegnato il ruolo di OEM Sales Manager Italia.

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUA	INGLESE LIVELLO MEDIOCRE
CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI	BUONISSIMA CAPACITÀ DI RELAZIONE CON CLIENTI, COLLEGHI E PROFESSIONISTI DEL SETTORE. QUESTA CAPACITÀ NASCE DAL FATTO CHE IN OGNI LAVORO SVOLTO HO SEMPRE DOVUTO RELAZIONARMI CON PERSONE DI RUOLI E LAVORI DIFFERENTI.
CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE	OTTIMA CAPACITÀ DI COORDINAMENTO E ORGANIZZAZIONE INTERNA ED ESTERNA ALLE AZIENDE. ESPERIENZA MATURATA DAI RUOLI RICOPERTI IN GIACOMINI E DAL LAVORO SVOLTO NELL'ATTIVITÀ DI FAMIGLIA.
CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE	BUONE CAPACITÀ DI UTILIZZO DEI SISTEMI OFFICE E UTILIZZO DEI PROGRAMMI PER PREVENTIVAZIONE E SISTEMA SAP PER INSERIMENTO E GESTIONE ORDINI. SISTEMA CAD LETTURA E APPLICAZIONI BASE. OTTIMA ESPERIENZA DELLE ATTREZZATURE NEL CAMPO IDROTERMOSANITARIO.
PATENTE O PATENTI	B
ULTERIORI INFORMAZIONI	FORMAZIONE PRATICA DI BASE PER VENDITORI E TECNICI COMMERCIALI TRAMITE LA SOCIETÀ Cegos Italia S.p.A
ALLEGATI	ATTESTATO DI COMPLETAMENTO del D.Lgs. n. 231/2001 aggiornato al mese di ottobre 2011 ATTESTATO FORMAZIONE DI BASE OBBLIGATORIA SALUTE E SICUREZZA SUL LAVORO, art. 20 D.lgs 81/2008 con aggiornamento il 20/04/2023